

FAGERHULT



Fagerhult er en del af Fagerhult Group, som er en af Europas førende belysningsvirksomheder. Fagerhult udvikler, fremstiller og markedsfører innovative og energieffektive belysningsløsninger til professionelle indendørs- og udendørsmiljøer. Fagerhult Group har ca. 4.100 ansatte og omsatte i 2023 for 8.270 MSEK. Fagerhult er lokaliseret i 27 lande og børsnoteret på Stockholm børs. I Danmark er varemærket Fagerhult repræsenteret ved salgsselskabet Fagerhult A/S med 20 medarbejdere. Vores kontor er beliggende i Albertslund.

Vi søger dig som har lyst til at sælge de bedste belysningsløsninger. Belysningskonsulent, Vest

Til vores salgsteam i region Vest, søger vi en ambitiøs belysningskonsulent, med base i Midtjylland, Fyn og omegn.

Vi leder efter en ny kollega med stort engagement, gode kommunikationsevner og ikke mindst interesse for fremtidens belysningsløsninger med stort fokus på Smart-Lighting samt bæredygtighed.

Vi arbejder hver dag for "gøre livet lysere". Lys er en kunst og et fagområde, og vi søger dig som har lyst til at arbejde i denne branche med en bred og god produktportefølje.

Du vil være med til at opretholde og styrke relationerne i både det foreskrivende led samt til købende kunder i byggebranchen. Samtidig vil du fokusere på at tiltrække nye kunder og skabe vækst i din egen portefølje.

I rollen som Belysningskonsulent forventer vi, at du trives med at arbejde selvstændigt og planlægge din egen arbejdsdag. Du er god til at skabe relationer og det falder dig naturligt at være i en udadvendt rolle. Du vil have en bred kundeportefølje, med kunder i både det forskrivende led, samt hos de købende kunder.

Som en del af team Vest, vil du have kontor i hjemmet men vil få support og god støtte til projektering, tilbudsskrivning, ordrehåndtering og teknisk service af vores backoffice i Albertslund.

Der skal påregnes mindre rejseaktivitet indlands, besøg på kontoret i Albertslund samt på vores fabrik i Habo, Sverige.

FAGERHULT

Du vil få ansvar for:

- Opsøgende projektsalg hos eksisterende og nye kunder
- Relationsopsøgende rådgivning
- Udbrede Fagerhults ambitiøse bæredygtighedsstrategi
- Egen kundeportefølje med salgs- resultat og budgetansvar.
- At vores kunder i dit distrikt får en god service og tæt opfølgning.
- Rådgive og vejlede vores samarbejdspartnere for at sikre optimale løsninger og produkter.
- Tilbudsgivning, herunder vurdering af indkomne forespørgsler omkring projekter.
- Opfølgning af samhandelsaftaler til udvalgte kunder.
- Være en aktiv del af salgsteamet og udviklingen af Fagerhult.

Ønskede kvalifikationer og egenskaber

- Erfaring med opsøgende projektsalg og forhandling med beslutningstagere.
- Stærk kommunikator.
- Stærk til at bygge gode relationer og har evnen til at se nye muligheder.
- Tænker strategisk i forhold til salg og projektsalg.
- Har forståelse for salg af fremtidens belysningsløsninger med fokus på Smart-Lighting og bæredygtighed.
- God forretningsforståelse og bringer merværdi til vores kunder.
- Er handlekraftig.
- Har relevant kommerciel og teknisk baggrund, som kan være en fordel indenfor belysning.
- God IT forståelse med brug af CRM, som er en naturlig del af hverdagen.

Vi tilbyder

Du bliver en del af et stærkt team af kompetente kollegaer, hvor samarbejde, kvalitet og tilfredse kunder er i højsæde. Vi har en løsningsorienteret kultur, hvor der ikke er langt fra tanke til handling.

- Gode udviklingsmuligheder i en voksende koncern med fokus på bæredygtige løsninger.
- Godt arbejdsmiljø i en solid organisation
- Varierede arbejdsopgaver.
- Konkurrencedygtige vilkår, som matcher dine kvalifikationer. Herunder;
 - Attraktiv lønpakke
 - Bilordning/Firmabil
 - God pension og forsikringsordninger.

Kan du se dig selv arbejde i en virksomhed, hvor medarbejderne er i fokus, og hvor vi værdsætter fællesskab og samarbejde? Hos os kombinerer vi høje ambitioner med glæden ved at gøre tingene sammen. Så hører vi rigtig gerne fra dig.

Koncernsproget er engelsk, men skandinavisk bliver også en del af din hverdag. Yderligere oplysninger eller spørgsmål til stillingen fås ved henvendelse til vores Light Planning Manager Thomas Kim Andersen på tlf 23 99 90 12 eller mail Thomas.KimAndersen@fagerhult.dk

Ansøgninger og samtaler afholdes løbende.

Ansøgning samt CV sendes på mail til Thomas.KimAndersen@fagerhult.dk mærket "Belysningskonsulent".